

Sales Manager Region Süd (m/w/d)

Vertrieb im Gesundheitsbereich

Deine Aufgaben

- Du bist regelmäßig in Kliniken, Reha-Zentren, medizinischen Versorgungszentren (MVZ) und Arztpraxen unterwegs, um Patienten zu unterstützen und ihnen unsere DiGA (digitale Gesundheitsanwendung) näherzubringen.
- In persönlichen Gesprächen mit Patienten beantwortest du Fragen zu unserer DiGA und erklärst deren Nutzen für die individuelle Gesundheitsversorgung.
- Du arbeitest eng mit Ärzten und Pflegepersonal zusammen, beantwortest Fragen zur DiGA und zeigst ihnen die Vorteile auf, damit sie die Anwendung aktiv empfehlen können.
- Dein Hauptziel ist es, Patienten und Ärzte von der Nutzung der DiGA zu überzeugen und so die Anzahl der eingereichten Rezepte zu steigern.

Dein Profil

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Gesundheitsbereich oder im direkten Kontakt mit Patienten und medizinischem Fachpersonal.
- Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, auf Menschen unterschiedlicher Hintergründe einzugehen.
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise sowie Freude am persönlichen Kontakt und an der Arbeit im Außendienst.
- Interesse an digitalen Gesundheitslösungen und dem Aufbau neuer Patientenbeziehungen.
- Reisebereitschaft in der Region Süddeutschland.

Was wir dir bieten

- Einblicke in die Gesundheitsbranche: Werde Teil eines Teams, das die Gesundheitsversorgung durch digitale Lösungen neu gestaltet.
- Flexibilität und Eigenverantwortung: Selbstständiges Arbeiten in einem flexiblen Arbeitsumfeld mit der Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen.
- Attraktive Konditionen: 30 Tage Urlaub, modernes Equipment und eine faire Vergütung mit zusätzlichen Erfolgsanreizen.

Bist du bereit, mit deinem Vertriebstalent die digitale Gesundheitsversorgung von morgen zu gestalten und Menschen auf ihrem Gesundheitsweg zu unterstützen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an kariere@procurement.com!

